

# 伴走支援の事業概要

## < 支援内容 >

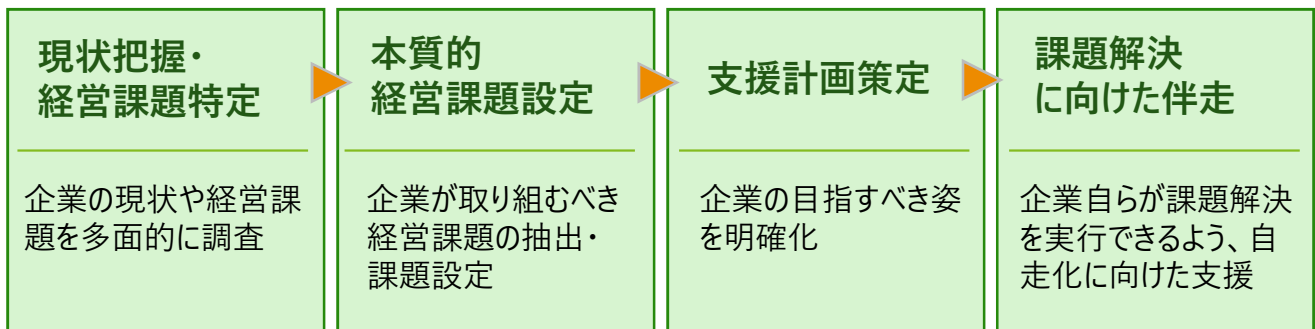
- 令和7年度の伴走支援事業継続支援先に加えて、**新たに今年度新規支援先として3社程度を募集します。**
- 本事業では、成長意欲を持つ企業に対して、伴走型経営支援を行います。\*1
- コンサルタント\*1に関する費用は、内子町が負担します。
- 伴走支援を通じて得られた知見については、MORITEI（旧森家）における中長期的な伴走支援体制の構築に反映いたします。

## 支援メニュー例

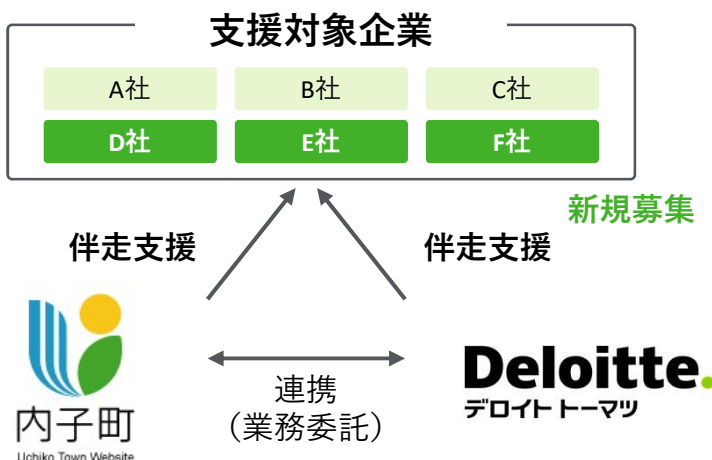
新製品・サービス企画	プロモーション	新規顧客開拓
営業活動高度化	原価計算制度構築	業務改善
調達価格低減	プロジェクトマネジメント	人材育成・DX

\*1合同会社デロイトトーマツに委託

## < 支援イメージ >



## < 事業スキーム >



## < ご支援開始までの流れ >



問合せ先

内子町HP URL <https://www.town.uchiko.ehime.jp>  
 デロイトトーマツファイナンシャルアドバイザー合同会社 担当：小森  
 Mail : uchiko-dtfa-banso-shien@tohmatsumo.co.jp Tel : 070-3320-5458

応募締切  
6/12(金)17:00

### < 支援期間 >

- 2026年7月上旬-2027年2月末まで  
※最長2年間の支援を行います

### < 対象企業 >

- 詳細は内子町HP参照

### < 昨年度支援先企業からの声 >



A社

- 支援を通じて、これまで感覚で捉えていた売上や利益等を数字で整理できた点が大きな成果でした。また、強み・弱みが明確になり、採算管理の見直しや取引先との価格交渉も根拠を持って進められるようになりました。
- 今後は可視化したデータを基に、さらなる成長を目指したいです。



B社

- 親身に寄り添って話を聞いてもらい、経営全般の相談を安心して進められました。特に売上分析や集計など、コンサルの手法を学びながら自社の状況を整理でき、交渉や意思決定の材料として役立つ情報が得られました。



C社

- 相談へのレスポンスが早く、専門性の高い担当者と話が進められた点が非常に心強かったです。支援テーマに沿って情報整理や方向性の確認が進み、会社として何をすべきかが明確になりました。

問  
合  
先

内子町HP URL <https://www.town.uchiko.ehime.jp>

デロイトトーマツファイナンシャルアドバイザー合同会社 担当：小森

Mail : uchiko-dtfa-banso-shien@tohmatu.co.jp Tel : 070-3320-5458

応募締切  
6/12(金)17:00